# ОПРОСНЫЙ ЛИСТ

**ПО ВОПРОСУ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТИ КОМПАНИЙ В ПРИВЛЕЧЕНИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ**

**НА РЫНКЕ КАПИТАЛА**

Рассматриваете ли вы выход на IPO как способ привлечения нового капитала на развитие бизнеса?

*(указать +)*

 Да, рассматриваем Нет, не рассматриваем

Уважаемые участники!

Далее просим продолжить прохождение опросного листа в зависимости от выбранного Вами ответа.

1. Если вы планируете выйти на IPO, просим ответить на вопросы на страницах 2-4.
2. Если же выход на IPO не является вашим текущим планом, просим ответить на вопросы на страницах 5-6.

В течение какого времени вы планируете выйти на IPO?

*(указать +)*

в ближайшие 1-2 года в течение 3-5 лет

Еще не определились

Какой объем финансирования вы планируете привлечь?

*(указать +)*

От 1 до 3 млрд рублей

От 3 до 5 млрд рублей

От 5 до 10 млрд рублей От 10 и выше

Свой вариант:

Многие компании опасаются столкнуться с трудностями при выходе на IPO. Какие трудности вас могут особенно тревожить?

*(указать +)*

 Потеря контроля акционера

Недостаток внутренней компетенции для подготовки к IPO

Необходимость подготовки отчетности по МСФО, наличие аудитора из списка ОЗОФР

Угроза ухудшения бизнес-репутации в случае негативного исхода

Продолжительность и сложность процесса выхода на рынок

 Высокие затраты на проведение IPO

 Низкая оценка стоимости бизнеса компании  Другие причины (*укажите позицию в комментариях*)

*Комментарий:*

Какой объем затрат на подготовку к IPO вы считаете приемлемым?

При подготовке к IPO необходимо привлекать консультантов, в первую очередь, банки-организаторы.

На каких этапах подготовки к IPO вам нужна помощь профессионалов (инвестбанка, организатора торговли)? *(указать +)*

 Подготовка документации

 Проведение оценки компании

 Маркетинг, поиск инвесторов Настраивание системы корпоративного управления

 Свой вариант (*укажите позицию в комментариях*)

*Комментарий:*



Почему вы не заинтересованы в выходе

на IPO?

*(указать +)*

Нехватка компетенции для проведения процедуры IPO

Необходимость приобретения публичного статуса и повышения корпоративной прозрачности

 Высокая стоимость подготовки к проведению IPO  Низкая оценка компании

Рыночная волатильность и отсутствие достаточного спроса

Нежелание становиться публичной компанией Наличие альтернативных источников капитала

Отсутствие роста бизнеса и/или планов масштаби- ровать бизнес

 Другие причины (*укажите позицию в комментариях*)

*Комментарий:*

Что могло бы повлиять на ваше решение выйти на IPO?

*(указать +)*

Улучшение рыночных условий и экономической ситуации

Усиление инвестиционного интереса и повышенная ликвидность рынка

Скидка на услуги партнеров, сопровождающих процедуру выхода на IPO

 Посещение просветительских мероприятий

Наличие государственных преференций для публичных компаний

 Другие варианты (*укажите позицию в комментариях*)

*Комментарий:*

Знаете ли вы о существующих государственных программах поддержки

